



Información general			
Regional:	VALLE		
Centro de formación:	CENTRO DE GESTION TECNOLÓGICA DE SERVICIOS	Nivel formativo:	TÉCNICO
Programa de formación:	OPERACIONES COMERCIALES		No. Grupo: 3285825
Modalidad de formación:	Presencial ☒	Virtual ☐	A Distancia ☐
Estrategia formativa:	OFERTA REGULAR	Fecha fin de la etapa lectiva:	11-12/2025
Datos del aprendiz	Nombre completo:	NPKole Mariana Vasquez Mosquera	
	Tipo de documento:	C.C.	
	N° de identificación:	1.111.660.318	
	Contacto telefónico:	3215300071	
	Dirección:	Carrera 283 # 32-12 B/ Villanova.	
	Correo electrónico personal:	nikoledominquez1316@gmail.com	
	Correo electrónico institucional:	nikoledominquez1316@gmail.com	
	Alternativa de etapa productiva registrada:	Contrato de aprendizaje	
Fecha de Registro en SofiaPlus:	N/A		
Datos del instructor de seguimiento:	Nombre:	ALEX RODRIGO IDROBO MUÑOZ	
	Contacto telefónico:	3113518014	
	Correo electrónico institucional:	aidrobo@sena.edu.co	
Datos del ente co-formador (jefe inmediato o tutor* y empresa u organización)	Nombre empresa o entidad co-formadora:	GRUPO ÉXITO Super Inter Pasarela	
	Dirección:	AV 5 Norte # 23 DN-40 Cali	
	Nit:	890900608-9	
	Correo electrónico:	administrador4214@grupo-exito.com	
	Nombre del jefe inmediato/ co-formador del aprendiz/tutor:	Jonathan Cardona	
	Cargo:	Subgerente	
	Contacto telefónico:	322 610 0005	
	Nombre otro contacto:	N/A	
* Tutor: resolución 0623 del 2020 y 3546 del 2018.	Teléfono institucional (fijo/móvil):	N/A	
Persona en situación de discapacidad (Si aplica)	Nombre de la persona que asiste al aprendiz:	N/A	
	Tipo de asistencia (lenguaje de señas, apoyo visual, u otros):	N/A	
	Contacto telefónico:	N/A	

Con el diligenciamiento de este formato autorizo al SENA para la recolección y tratamiento de mis datos personales, conforme a la política de datos personales de la entidad GOR-POL-006. Entiendo que los datos serán objeto de recolección, almacenamiento, uso, circulación, supresión, transferencia, transmisión, cesión y todo el tratamiento, realizados por el SENA.



Momento N° 1 - Planeación de la Etapa Productiva (Se realiza por una única vez)

Fecha inicio etapa productiva: (DD/MM/AA)	25/12/2025	Fecha fin de etapa productiva: (DD/MM/AA)	24/07/2026	Fecha de afiliación a la ARL: (DD/MM/AA)	19-12/2025
Número de póliza ARL: (Si aplica)	N/A	Horario: (Indicar si es diurno, nocturno, días de la semana y la hora)		Jueves a sábado 6:00 am a 1:30 pm	
Enlace de grabación del momento 1: (Aplica si se realiza de forma virtual)	N/A				
Concertación plan de trabajo durante la etapa productiva del aprendiz					
Competencias a desarrollar (Competencias del programa relacionadas)	Formular la estrategia de merchandising para productos y servicios, teniendo en cuenta su naturaleza y segmentación del mercado.				
Resultados de aprendizaje	Definir y aplicar técnicas y procedimientos para la organización del sortido de acuerdo con los productos.				
Actividades a desarrollar (Durante los 6 meses de Etapa Productiva)	Frontear productos en góndolas. Cambiar precios a los productos (P.O.P.) Revisar fechas corte en los productos. Sortir productos en góndolas. Retirar productos de la bodega.				
Evidencias de aprendizaje (Que generará el Aprendiz de acuerdo con cada Actividad)	Góndolas organizadas con los productos según estándares.				
Observaciones adicionales (En caso de ser necesarias)	• puntualidad - proactividad - finidez - Asentimos - Aprender lo anterior con cosas para mejorar. • Disposición - respeto - Buena presentación - pulida				

Nicole Vasquez

Firma del aprendiz

Firma del instructor de seguimiento

Firma del ente co-formador

Ciudad Calí y fecha de diligenciamiento: 3/03/26 de forma presencial X o virtual